

---

## **BUSINESS CUBE**

Informations générales

### **SIRET**

89312253100013

### **Responsable(s)**

MOUJEARD GILLES

### **Adresse**

4 RUE BORIS VIAN

---

---

27000

EVREUX

France

### Tél

06.83.95.26.88

### Url du site web

<http://www.businesscube.fr>

### Email du contact

contact@businesscube.fr

Présentation

### Activité détaillée

Cabinet de conseil en développement d'activités, business cube aide les entrepreneurs à booster leur démarrage ou leur expansion sur le marché.

### ? Vous êtes FUTUR CRÉATEUR D'ENTREPRISE, ENTREPRENEUR OU TPE/PME ?

Nous vous aidons à développer les trois dimensions de votre activité

- **QUI : VOUS, VOS COMPÉTENCES ET VOTRE ENVIRONNEMENT.** Nous vous aidons à développer et étendre votre potentiel entrepreneur en matière de compétences, de motivation et de confiance
- **QUOI : CE QUE VOUS VENDEZ.** Nous agissons sur la pertinence de votre offre pour améliorer son adéquation au besoin client, son positionnement sur le marché et sa construction opérationnelle
- **COMMENT : COMMENT VOUS LE VENDEZ.** Nous vous aidons à construire une dynamique forte d'accès au marché pour étendre la visibilité de votre offre et développer vos ventes

---

## ? POURQUOI FAIRE APPEL A NOUS ?

- Vous vous interrogez sur l'idée de créer ou de reprendre une entreprise
- Vous devez concrétiser votre idée business en offre de service
- Vous vous interrogez sur comment trouver de nouveaux clients
- Vous voulez construire votre stratégie d'accès au marché et vos canaux de distribution
- Vous voulez développer votre image de marque personnelles, ou celle de votre entreprise
- Votre offre n'a pas eu le succès escompté sur votre marché et vous devez la redynamiser
- Vous devez identifier des innovations pour reconquérir votre marché
- Vous souhaitez vous digitaliser pour améliorer votre efficacité opérationnelle
- Vous voulez sécuriser la mise en œuvre de votre projet

**? BUSINESS CUBE EST RÉFÉRENCÉ EN TANT QU'ACTIVATEUR FRANCE-NUM**, initiative gouvernementale pour la transformation numérique des TPE/PME, sur les thématiques suivantes :

- FAIRE UN PLAN D'ACTION NUMÉRIQUE - Nouveaux modèles d'affaire
- DÉVELOPPER SA CLIENTÈLE - Acquisition de nouveaux clients, nouveaux usages client et gestion de la relation client
- ETRE INNOVANT - Ecosystème de l'innovation
- ETRE VISIBLE SUR INTERNET - Site internet et communication numérique
- VENDRE SUR INTERNET - Site eCommerce
- AMÉLIORER MES PROCESSUS INTERNES - Gestion numérique et dématérialisation
- TRAVAILLER DIFFÉREMMENT - Nouveaux modes de travail
- PROTÉGER MON ENTREPRISE - B.A.-BA de la cybersécurité
- UTILISER LES DONNÉES - Pilotage de l'entreprise

Basé à Evreux, nous intervenons en présentiel ou à distance, selon vos préférences et votre localisation.

## ? Pour en savoir plus :

- Site Internet [businesscube.fr](http://businesscube.fr)
- LinkedIn [www.linkedin.com/company/businesscube](http://www.linkedin.com/company/businesscube)
- Facebook [www.facebook.com/businesscube.fr](http://www.facebook.com/businesscube.fr)
- Email [contact@businesscube.fr](mailto:contact@businesscube.fr)
- Tel [06.83.95.26.88](tel:06.83.95.26.88)