

---

05 Jun

06 Jun

## **EXPORT DAY HAUTS-DE-FRANCE**

Wednesday 5 June 2024 - 09:00 > Thursday 6 June 2024 - 18:00

—  
[Lieu](#)

[Lille \(le 5\) et Amiens \(le 6\)](#)  
[France](#)

---

@created\_by :

-

-

-

-

[Estienne Lemaire](#)

[Print](#)

Inscriptions : [cyrille.leveaux@businessfrance.fr](mailto:cyrille.leveaux@businessfrance.fr)

*SAVE THE DATE : Export Day + Forum Recrutement V.I.E. le mercredi 5 juin à Lille et Export Day le jeudi 6 juin à Amiens*

*Bonjour,*

---

*Nous vous invitons à des rendez-vous gratuits avec nos experts de l'export (basés dans 55 pays) : n'hésitez pas à préciser les pays/questions/profils de clients ou partenaires recherchés dans le tableau plus bas.*

*Vous pourrez rencontrer +100 candidats au Volontariat International en Entreprise pour accélérer votre développement international : merci de préciser le profil de candidats recherchés (zone/pays, mission, langue(s) et formation requises).*

*Nous serons heureux de nous retrouver lors du cocktail déjeunatoire de networking avec les autres exportateurs et des jeunes talents internationaux candidats au V.I.E.*

*Dans l'attente de votre réponse,*

*Bien cordialement,*

**EXPORT DAY HAUTS-de-FRANCE**

**Rendez-vous gratuits avec les experts de l'export et de l'implantation en**

**EUROPE – AMERIQUES - AFRIQUE - PROCHE&MOYEN ORIENT – ASIE**

**Forum de recrutement de Volontaires Internationaux en Entreprise (V.I.E.)**

**Mercredi 5 juin 9h-16h au Conseil Régional, 151 Av. du Président Hoover, 59000 L**

**Judi 6 juin 9h-16h au Conseil Régional, 15 Mail Albert 1er, 80000 Amiens**



**Hauts-de-France  
International**

**LES RENCONTRES**

**DE LA TEAM FRANCE EXPORT**



Le Conseil Régional et la Team France Export vous proposent des rendez-vous gratuits de 30 minutes pour :

- Prioriser vos opportunités export et les événements France Export 2024-2025 : <https://www.teamfrance-export.fr/hautsdefrance>
- Prospecter en présentiel ou à distance grâce à nos équipes à l'étranger et aux Volontaires Internationaux en Entreprises /V.I.E
- Rencontrer et recruter des talents internationaux, candidats au Volontariat International en Entreprise <https://mon-vie-via.businessfrance.fr>
- Préparer, financer et assurer vos plans d'actions, vos contrats export et vos projets d'implantation à l'international
- Echanger avec une centaine d'entreprises participantes (cocktail déjeunatoire de networking).

**Merci d'indiquer dans la colonne de droite vos souhaits de rendez-vous (30 minutes/RdV).**

**Si vous avez des contraintes horaires merci de les préciser**

| <b>RENDEZ-VOUS avec les Experts Export</b>   |  |
|--|--|
|                          |  |
| <b>Aides Région Hauts de France (50% du HT€ des prestations Business France)</b>                           |  |
| AMERIQUE DU NORD (Etats-Unis, Canada)  |  |
| AMERIQUE LATINE (Argentine, Brésil, Chili, Colombie, Mexique)  |  |
| AFRIQUE DU NORD (Tunisie, Algérie, Maroc)  |  |
| AFRIQUE SUBSAHARIENNE (Afrique du Sud, Angola, Cameroun, Côte d'Ivoire, Ethiopie, Kenya, Nigéria, Sénégal) |  |
| PROCHE MOYEN ORIENT (Arabie Saoudite, Egypte, Emirats Arabes Unis, Qatar, Israël, Turquie)                 |  |
| CHINE – Hong Kong  |  |
| INDE   |  |
| ASIE du NORD EST (Corée du Sud, Japon, Taïwan)   |  |
| ASEAN- OCEANIE (Australie, Indonésie, Malaisie, Thaïlande, Vietnam)  |  |
| Allemagne, Autriche, Suisse  |  |
| Pays-Bas, Luxembourg   |  |
| Belgique   |  |
| NORDIQUE (Danemark, Finlande, Suède)   |  |
| ROYAUME-UNI IRLANDE (Irlande, Royaume-Uni)   |  |
| EUROPE CENTRALE et ORIENTALE (Pologne, République Tchèque, Roumanie)                                       |  |
| ESPAGNE-PORTUGAL   |  |
|  |  |

## INFORMATION &amp; FORUM RECRUTEMENT VIE

**13h-15h : Forum Recrutement V.I.E. – Rencontre Entreprises/Candidat(s) :**

Merci de préciser le(s) Profil(s) candidat(s) V.I.E. (ou Stage / Alternance avant V.I.E.) : langue(s)/pays visé ingénieur/commercial/autres



**Volontaires internationaux en Entreprise (subvention Région Hauts-de-France de 6000€ /V.I.E.):** Appui au recrutement, coaching commercial du V.I.E.



**Volontaires internationaux en Entreprise à temps partagé.** Fondée par des entrepreneurs, l'Imed a pour objectif de développer sur le terrain la présence de PME françaises à l'étranger grâce au V.I.E. temps partagé qui permet aux entreprises de disposer d'un relais commercial mutualisé à l'étranger.



TotalEnergies accompagne les PME françaises souhaitant se développer à l'international au travers de différents dispositifs dont l'hébergement de V.I.E. ou collaborateurs dans nos filiales (tous secteurs confondus, sous condition d'acceptation de la filiale) à titre gratuit.

## RENDEZ-VOUS avec les Experts Thématiques



**Hauts-de-France International LES RENCONTRES DE LA TEAM FRANCE EXPORT**

**11h05-11h55 : Conférence présentation de la Team Hauts-de-France Export en présence d'un représentant de la Région Hauts-de-France**

-Présentation de la Team France Export et de ses partenaires : Région Hauts-de-France/Hauts-de-France International, CCI Hauts-de-France, Business France, Bpifrance, CCEF, OSCI, Les Douanes, l'INPI, etc.



**Formation Export :** Business plan export, Stratégie/pilotage d'action export, Pitch export en langue étrangère, négociation à l'international/gestion des différences culturelles (notamment lors des rendez-vous visio), répondre aux appels d'offres étrangers sur financements public, etc.



**Accompagnement Juridique :** sécuriser vos activités et courants d'affaires à l'international, formaliser et structurer vos accords internationaux avec vos partenaires à l'export. (CGV B2B et B2C, CGA, CGU, contrats commerciaux, contrats de distribution, etc.)



Le plus grand réseau européen d'appui aux PME - Accompagnement de vos projets d'innovation, de développement international, de transformation durable et digitale – Recherche de partenaires techniques & commerciaux, financements européens, propriété industrielle, conseils juridiques & réglementaires



La Région Hauts-de-France finance 50 % des dépenses que les Artisans engagent dans le cadre de leur parcours export jusqu'à 8 000 euros HT.



**Communication commerciale internationale/stratégie digitale** : Accélérer votre développement international et votre prospection de clients étrangers (audit des supports de communication - site web, flyer, animation des comptes réseaux sociaux, collaboration avec des influenceurs, relations presse, etc.)



**Etudes de marché personnalisées** : Priorisations marchés, cerner les attentes des clients potentiels, conseil sur les circuits de distribution, identifier la concurrence. **Etudes réglementaires** : accès marchés, réglementation produit, étiquetage, composition, emballage. Abonnement service expertise réglementaire.



**Solutions e-Export**: soyez présent sur les plus grandes marketplaces B2B mondiales (80% du commerce international passe par internet) grâce à nos partenariats stratégiques avec des marketplaces privées (Alibaba.com, Range ME, JOOP, Le N Black & J-Good Tech, etc.) et la [Marketplace Business France](#)



**Financer et assurer** vos plans d'actions export. **Garantir** votre Projet d'Investissement à l'international (création ou le développement d'une filiale)



Experts de la Création&Gestion de filiales à l'étranger



**Comment se faire payer par des clients de pays sous embargo ?** (Iran, Cuba, Venezuela, Soudan, etc.) avec l'autorisation du Trésor français et de l'OFAC US pour les produits autorisés (agroalimentaire, santé, aide humanitaire).



**Baisser les coûts de dédouanement** : Diminuer les coûts de dédouanement, sécuriser vos formalités douanières et tirer profit des accords commerciaux : statuts d'exportateurs agréés et/ou enregistrés, opérateur économique agréé, renseignement tarifaire contraignant, régimes suspensifs particuliers, incoterm, propriété intellectuelle, les règles d'origine...



Avant de lancer votre activité, assurez-vous que la voie est libre. Qu'il s'agisse de votre marque, logo, nom de société ou nom de domaine, les identifiants commerciaux qui vous distinguent de vos concurrents représentent des actifs majeurs de votre notoriété et de votre succès dans les pays que vous prospectez.

**OSCI**

LES ACCÉLÉRATEURS  
DU DÉVELOPPEMENT  
INTERNATIONAL

**Sociétés privées dédiées au développement international des entreprises :**

Diag export, revue stratégique, Business plan, mesure du ROI, diag digital (outils marketing, SEO, community management, so  
selling), externalisation des forces commerciales, exportation collaborative.



**Mentorat CCEF :** Les Dirigeants d'entreprises mettent bénévolement leur expérience au service du développement international de votre PME (Mentorat)



**WORLD TRADE CENTER®  
LILLE**

Rejoignez un club de près de 100 PME et Grands Groupes d  
Hauts de France en intégrant un réseau mondial de plus de 320 WTC dans 90 pays, avec 1 million de membres connectés. Des  
rendez-vous de networking. Du coaching pour profiter de l'expérience d'entrepreneurs aguerris à l'export. Des visites d'entrepris  
Des services et opportunités d'affaires à l'international. Des échanges concrets entre exportateurs en toute confiance et  
bienveillance.

**COCKTAIL DEJEUNATOIRE DE NETWORKING FILIERE (12h00-13h30)**



**AIRFRANCE**

CHAMPAGNE  
**BARON-FUENTÉ**

**AIRFRANCE**

Avec le programme de fidélité entreprise BlueBiz : Adhérez gratuitement, et bénéficiez de billets grat

Tirage au sort pour gagner un billet Moyen-Courrier gratuit !

Inscriptions : [cyrille.leveaux@businessfrance.fr](mailto:cyrille.leveaux@businessfrance.fr)

