27 Jun

EXPORT DAY HAUTS-DE-FRANCE

Tuesday 27 June 2023 - 09:00 > Tuesday 27 June 2023 - 17:00

Lieu

Hôtel de Région
151 Av. du Président Hoover
59800 Lille
France

@created_by :

Estienne Lemaire

Print

EXPORT DAY HAUTS-de-FRANCE

Rendez-vous gratuits avec les experts de l’export et de

EUROPE – AMERIQUES - AFRIQUE - PROCHE&MOYE

Forum de recrutement de Volontaires Internationaux en

Mardi 27 juin 9h-17h à l'Hôtel de Région, 151 Av. du Présid

Le Conseil Régional et la Team Hauts-de-France Export vous proposent des rendez-vous gratuits de 30 minutes et des Atelier

-Prioriser vos opportunités export et les événements France Export 2022-2023 : https://www.teamfrance-export.fr/hautsdefranc

-Prospecter en présentiel ou à distance grâce à nos équipes à l'étranger et aux Volontaires Internationaux en Entreprises /V.I.E

-Rencontrer et recruter des talents internationaux, candidats au Volontariat International en Entreprise https://mon-vie-via.busin

-Préparer, financer et assurer vos plans d'actions, vos contrats export et vos projets d'implantation à l'international

-Echanger avec une centaine d'entreprises participantes (cocktail déjeunatoire de networking).

Merci d'indiquer dans la colonne de droite vos souhaits de rendez-vous (30 minutes/RdV) et d'ateliers (30 minutes/atel

PRENDRE CONTACT avec Clément BARRETTE

Clément BARETTE
Coordinateur Team France Export
Région Hauts-de-France
Mob. : +33 6 99 64 88 07
clement.barette@businessfrance.fr

299 Boulevard de Leeds, 59000, Lille

RENDEZ-VOUS avec les Experts Export

AMERIQUE DU NORD (Etats-Unis, Canada) jean-francois.goumy@businessfrance.fr
AMERIQUE LATINE (Argentine, Brésil, Chili, Colombie, Mexique) nasser.elmamoune@businessfrance.fr
AFRIQUE DU NORD (Tunisie, Algérie, Maroc) michel.bauza@businessfrance.fr
AFRIQUE SUBSAHARIENNE (Afrique du Sud, Angola, Cameroun, Côte d'Ivoire, Ethiopie, Kenya, Nigéria, Sénégal) marc.cagnard@businessfrance.fr
PROCHE MOYEN ORIENT (Arabie Saoudite, Egypte, Emirats Arabes Unis, Qatar, Israël, Turquie)

sandra.papet@businessfrance.fr
CHINE – Hong Kong xavier.chatte-ruols@businessfrance.fr
INDE eric.fajole@businessfrance.fr
ASIE du NORD EST (Corée du Sud, Japon, Taïwan) thibaut.fabre@businessfrance.fr
ASEAN- OCEANIE (Australie, Indonésie, Malaisie, Thailande, Vietnam) geraldine.mabille@businessfrance.fr
EUROPE CENTRALE et ORIENTALE (Pologne, République Tchèque, Roumanie) *laurence.detouchet@businessfrance.fr*
ESPAGNE-PORTUGAL richard.gomes@businessfrance.fr
ITALIE michel.lodolo@businessfrance.fr
NORDIQUE (Danemark, Finlande, Suède) *melanie.gaudin@businessfrance.fr*
Pays-Bas, Luxembourg

aurelien.giraud@businessfrance.fr

RHENANE (Belgique, Allemagne, Autriche, Suisse)

jean-philippe.arvert@businessfrance.fr

ROYAUME-UNI IRLANDE (Irlande, Royaume-Uni)

pauline.gauthier@businessfrance.fr

FORUM INFORMATION & RECRUTEMENT VIE

Volontaires internationaux en Entreprise (subvention Région Hauts-de-France de 6000€ /V.I.E.) : + Appui au re commercial du V.I.E.

13h30-14h15 : Atelier VIE « Le V.I.E, un outil RH souple et efficace, adapté aux PME/ETI »

Forum Recrutement VIE : Rencontre Entreprise/Candidat(s) : Merci de préciser le Profil candidat V.I.E. (ou Stage recherché : langue(s), ingénieur/commercial/autres

Volontaires internationaux en Entreprise à temps partagé. Fondée par des entrepreneurs, l'Imed a pou le terrain la présence de PME françaises à l'étranger grâce au V.I.E. temps partagé qui permet aux entreprises de disposer d'u mutualisé à l'étranger. Loïc Bonnardel l.bonnardel@imedfr.org

TotalEnergies accompagne les PME françaises souhaitant se développer à l'international au travers de différents l'hébergement de V.I.E ou collaborateurs dans nos filiales (tous secteurs confondus, sous condition d'acceptation de la filiale) à titre gratuit. alexandre.martin-denavit@totalenergies.com

RENDEZ-VOUS avec les Experts Thématiques

Formation Export : Business plan export, Stratégie/pilotage d'action export, Pitch export en lang
à l'international/gestion des différences culturelles (notamment lors des rendez vous visio), répondre aux appels d'offres étrang
public, etc. Frédérique VASSEUR f.vasseur@cci-international.net

La Région Hauts-de-France finance 50 % des dépenses que les Artisans engagent dans le cadre de leur parcour
euros HT. Francois TOURMENT f.tourment@cma-hautsdefrance.fr

Communication commerciale internationale/stratégie digitale : Accélérer votre développement international et votr
étrangers (audit des supports de communication - site web, flyer, animation des comptes réseaux sociaux, collaboration avec d
presse, etc.) vincent.huynh@businessfrance.fr

Atelier « Accélérer votre développement international et votre prospection de clients étrangers grâce à la communication comm

Etudes de marché/Réglementaires : Etudes de marché personnalisées mathieu.barijaona-laurent@businessfrance.f
internationale (douanière et produit). rachel.chaouche@businessfrance.fr

Atelier « Structurez votre démarche à l'international grâce à l'analyse des marchés à potentiel et leurs priorisations »

Financer et assurer vos plans d'actions export. **Garantir** votre Projet d'Investissement à l'international (+E
sebastien.raulin@bpifrance.fr nathalie.platteeuw@bpifrance.fr stephanie.fernandez@bpifrance.fr

Atelier « Assurance Prospection : assurer et financer votre prospection export »

Atelier « Garantir le risque économique liée à la création ou le développement d'une filiale »

Experts de la Création&Gestion de filiales à l'étranger

julien.ricourt@pramex.com

Comment se faire payer par des clients de pays sous embargo ? (Iran, Cuba, Venezuel
l'autorisation du Trésor français et de l'OFAC US pour les produits autorisés (agroalimentaire, santé, aide humanitaire). elise.d

Baisser les coûts de dédouanement : Diminuer les coûts de dédouanement, sécuriser vos formalités
des accords commerciaux : statuts d'exportateurs agréés et/ou enregistrés, opérateur économique agréé, renseignement tarifa
suspensifs particuliers, incoterm, propriété
intellectuelle... nicolas.bailleux@douane.finances.gouv.fr naima.iatarne-lquyass@douane.finances.gouv.fr corinne.secember@

florence.wagner@douane.finances.gouv.fr olivier.gambier@douane.finances.gouv.fr

Atelier « Les règles d'origine - Sécurisez et facilitez vos échanges »

Avant de lancer votre activité, assurez-vous que la voie est libre. Qu'il s'agisse de votre marque, logo, nom domaine, les identifiants commerciaux qui vous distinguent de vos concurrents représentent des actifs majeurs de votre notorié les pays que vous prospectez. Cayemittes Sonia scayemittes@inpi.fr

Atelier « Comment protéger et valoriser votre propriété intellectuelle à l'étranger ? »

Sensibilisation à l'anticorruption : les risques à l'international, les enjeux pour les PME, les bonnes pratiques p les faits de corruption, focus sur l'évaluation des tiers. catherine.ferriol@afa.gouv.fr

Sociétés privées dédiées au développement international des entreprises :

Diag export, revue stratégique, Business plan, mesure du ROI, diag digital (outils marketing, SEO, community management, so des forces commerciales, exportation collaborative. Cécile Boury dr.nord-ouest@osci.trade

Atelier : « Forces commerciales export: pourquoi ne pas externaliser ?»

parcours gratuit (financé par France Relance) spécifiquement dédié aux TPE/PM (gérant, chef d'entreprise, responsable export, commerciaux export, assistant e export etc) afin de les aider dans la prise en ma dans le but du développement international. olga.cheve@adekvat.fr

Atelier : « "Stratégies de prospections export BtoB à l'aide des réseaux sociaux »

Mentorat CCEF : Les Dirigeants d'entreprises mettent bénévolement leur expérience au service du développement in

Atelier : « témoignages d'exportateurs sur les avantages du Mentorat CCEF »

Collectif de partenaires régionaux dédiés au développement de la filière Agro. Opportunités et info webinaires thématiques). Accompagnement sur des opératives collectives à l'international grâce à la Région Hauts-de-France. eugene.johnson@hautsdefrance.fr aurelie.menard@agrospheres.eu

COCKTAIL DEJEUNATOIRE DE NETWORKING FILIERE (12h00-14h00)

avec les exportateurs

Avec le programmede fidélité entreprise BlueBiz : Adhérez gratuitement, et bénéficiez de billets gra

Tirage au sort pour gagner un billet Moyen-Courrier gratuit !

Pascale Mittoux pamittoux@airfrance.fr

PRENDRE CONTACT avec Clément BARRETTE

Clément BARETTE
Coordinateur Team France Export
Région Hauts-de-France
Mob. : +33 6 99 64 88 07

clement.barette@businessfrance.fr

299 Boulevard de Leeds, 59000, Lille