
25 Nov

26 Nov

Formuler efficacement une réponse aux appels d'offres - bien concevoir son mémoire technique - Module 2 à LAON

Thursday 25 November 2021 - 09:00 > Friday 26 November 2021 - 18:00

[Lieu](#)

[LAON](#)
[France](#)

@created_by :

-

-

-

-

[Estienne Lemaire](#)

[S'inscrire](#)

[Print](#)

Contenu de la formation

- Identifier les points-clés du traitement de la mise en œuvre de la procédure de réponse à un appel d'offres
- Définir la bonne stratégie pour répondre.
- Savoir détecter l'appel d'offres "bidon".
- Savoir traiter les quatre phases de la vente en un seul passage.
- Obtenir l'information manquante et, au besoin, apporter des correctifs à l'offre.
- Connaître et agir sur les décisionnaires : méthode GRID.
- Préparer un mémoire technique et valoriser son savoir-faire
- Astuces et conseils pour se démarquer commercialement.
- Proposer des variantes ou des options.
- Se différencier de ses concurrents en étant force de proposition et novateur, en proposant une offre technique supérieure et le "prix juste".

Modalités, méthodes et outils pédagogiques

- Apport de connaissance
- Etude de cas, mise en situation
- Remise d'un support pédagogique

Résultats attendus

Chaque participant sera capable de :

- définir une stratégie en fonction du cahier des charges
- se démarquer en formulant un bon mémoire technique
- proposer des variantes ou des options adaptées

Modalités d'évaluation

-
- Evaluation formative tout au long de la formation
 - Tour de table préalable
 - Questionnaire de satisfaction de fin de formation

Intervenants

Une équipe d'intervenants experts :

- juriste, ancien acheteur public, spécialisé dans les appels d'offres,
- experts en performance commerciale.